



TALLER PREPARACIÓN DE IDEAS Y PITCHING

Toda idea puede ser presentada en 3 o menos minutos. La idea del “Elevator Pitch” es que si un innovador se encuentra en un ascensor con un potencial sponsor o inversor, pueda vender su proyecto y cautivar a su contraparte en el tiempo que dura el trayecto.

El taller de Preparación de Ideas y Pitching ayuda a innovadores y emprendedores a ordenar sus ideas, desarrollarlas y diseñar una presentación efectiva que dure menos de 3 minutos para presentaciones a sponsors, comités de gerentes y directorios de innovación y emprendimiento

- ✓ **Audiencia:** colaboradores de todo tipo que quieran presentar su idea a un comité ejecutivo o directorio de innovación y emprendimiento dentro o fuera de la empresa. **10** personas.
- ✓ **Objetivo:** Preparar al colaborador para una presentación altamente efectiva y ejecutiva, donde la propuesta de valor está claramente identificada y se transmite con alto impacto.
- ✓ **Dinámica:** Se comienza el taller con una charla de introducción a la innovación, para homologar el concepto de innovación y el concepto de creación de valor. Luego, los colaboradores realizan el desarrollo de sus ideas mediante diferentes ejercicios para identificar la propuesta de valor, la solución propuesta claramente, supuestos asociados, etc. Este proceso se realiza en conjunto con los tutores del taller. Luego, los colaboradores preparan sus presentaciones, con apoyo de los consultores y realizan el primer ensayo, donde son grabados con cámaras de video. Finalmente, revisan en conjunto con los tutores su ensayo y reciben retroalimentación para mejorar su presentación. Esta dinámica se repite 3-4 veces según el tiempo disponible hasta para llegar a una presentación final.
- ✓ **Duración:** 1-2 días (es posible realizarlo en 1 día, o en 2 días si se desea mayor desarrollo de las ideas. La tutoría puede ser realizada en varias sesiones extendidas durante una semana, y de forma grupal o individual, según sea necesario).
- ✓ **Herramientas transferidas:**
 - Método para estructurar ideas NABC
 - Storytelling
 - Modelo de negocio Lean Startup (Lean Canvas)
 - Presentación de ideas Elevator Pitch

